

Contratación federal - Programas de contratación de la SBA

**Administración de la Pequeña Empresa de los Estados Unidos
Oficina del Distrito de Syracuse**

Contratación de Gobierno Federal

- La empresa debe registrarse

- Base de datos central de registro de contratistas (CCR)
- Búsqueda dinámica de pequeñas empresas (DSBS) - Perfil de la SBA
- Las agencias de compras pueden buscar proveedores en el CCR
- Actualización anual como mínimo

www.ccr.gov

- Solicitud de representaciones y certificaciones en línea (ORCA)

<https://orca.bpn.gov/>

Certificaciones de contratos federales

- Autocertificaciones

Pequeña empresa - Códigos NAICS

Empresa propiedad de mujeres (WOSB)

Empresa propiedad de veteranos

Empresas propiedad de veteranos discapacitados

- Programas de certificación formal

Desarrollo empresarial 8(a)

HUBZone

Certificaciones Formales

- Requiere la aprobación de la SBA
 - 8(a) - Empresas social y económicamente desfavorecidas inscritas en un programa de desarrollo empresarial de 9 años.
 - HUBZone - Pequeñas empresas situadas en áreas identificadas como zonas empresariales históricamente infrautilizadas, y con el 35% de sus empleados viviendo en HUBZones.
-

Desarrollo empresarial 8(A)

8(A):

- Se aplica a todas las compras
 - Debe estar certificado por la SBA
 - Programa no competitivo (fuente única) y competitivo
 - Plazo de 9 años - sin renovaciones
 - Todas las empresas 8(a) son SDB
 - La adjudicación debe realizarse a un precio justo de mercado
 - FAR 19.8
-

8(a) Elegibilidad

- Debe ser una pequeña empresa
- Debe ser propiedad en un 51% de un ciudadano estadounidense social y económicamente desfavorecido
- Debe estar en el negocio durante 2 años.
- Es posible una excepción.
- Criterio de potencial de éxito
- incluye un historial de ejecución de contratos
- El propietario desfavorecido debe ocupar el puesto más alto en la empresa, ser la persona mejor pagada y encargarse de la gestión diaria a tiempo completo
- Los antecedentes penales deben estar sin precedentes por el SBA

Proceso de solicitud electrónica 8(a)

- Solicitud electrónica en www.sba.gov.
- Preguntas de la solicitud electrónica en www.sba.gov
- Ayuda en línea - burbujas de ayuda en solicitud electrónica
- Regístrese en el CCR y complete la página suplementaria de la pequeña empresa
- Regístrese para obtener una cuenta en el Sistema General de Registro de la SBA (GLS)
- Inicie sesión en el sistema de certificación electrónica del programa de desarrollo empresarial 8(a) a través de GLS
- Completar y enviar la solicitud electrónica
- Manual de usuario detallado disponible para su descarga
- Envíe por correo los formularios impresos firmados y la documentación indicada en la lista de control.

Certificación 8(a)

- Empresas 8(a) aprobadas atendidas por la oficina de distrito de la SBA
 - La empresa 8(a) se autocomercializa con las agencias
 - Las agencias envían la carta de oferta a la oficina de distrito para su revisión para la adjudicación de fuente única o competitiva.
 - La SBA emite cartas de aceptación para las empresas 8(a) elegibles o para los requisitos competitivos.
 - La agencia y la empresa 8(a) negocian el contrato.
 - Revisión anual de las empresas 8(a) para comprobar la elegibilidad del programa.
 - Presentación anual de los estados financieros.
-

Programa HUBZone

- Se aplica a las compras superiores a \$3,000 dólares
- Debe ser certificada por la SBA – sin límites de duración
- Se requiere una recertificación cada 3 años
- Debe ser propiedad de un ciudadano estadounidense y estar controlada por él en un 51% como mínimo
- La oficina principal debe estar en una HUBZone
- El 35% de los empleados deben vivir en una HUBZone
- 5/3/2010 – definición de nuevo empleado
- Mínimo de 40 horas al mes – incluye al propietario, a los empleados temporales y a los arrendados



Zonas HUBZone:

- Una zona de censo calificado- basada en una disposición del IRS para las viviendas de baja renta en colaboración con el HUD. El HUD designa los tramos de censo calificados.
 - Un condado calificado - no situado en un área estadística metropolitana en la que la mediana de los ingresos de los hogares esté por debajo de un índice calculado a partir de los datos de la Oficina de Estadísticas Laborales.
 - Una reserva india calificada - País indio según la definición de la BIA. .
 - Una antigua base militar cerrada por la Ley de Reajuste y Cierre de Bases (BRAC)
-

Contratación de Programa HUBZone

- **Adjudicaciones de fuente única** - sólo una empresa HUBZone disponible, el precio debe ser justo/razonable, el precio del contrato es inferior a \$5.5 millones de dólares para la fabricación o \$3.5 millones de dólares para todos los demás.
- **Adjudicaciones por separado** - competencia restringida a las empresas HUBZone si el funcionario contratante tiene una expectativa razonable de que 2 o más empresas HUBZone presentarán ofertas y se adjudicarán a un precio de mercado justo.
- **Competencia total/abierta** - La empresa HUBZone tiene una preferencia de precio del 10% sobre una empresa grande.
- **Oportunidades de subcontratación:** no hay un objetivo porcentual reglamentario, normalmente se establece un objetivo anual del 3%. Para la mayoría de los contratos grandes, una empresa grande debe crear un plan de subcontratación que muestre la actividad de la empresa HUBZone.



Proceso de solicitud de HUBZone



- Comienza en www.sba.gov/hubzone
 - El sistema de mapeo identifica las direcciones HUBZone
 - Debe estar registrado en el CCR
 - Debe utilizarse el sistema de registro general de la SBA (GLS)
 - Las solicitudes se procesan en Washington, D.C.
 - La oficina de HUBZone solicitará documentación escrita para respaldar la solicitud electrónica
 - Oficina de ayuda de HUBZone:
 - 202-205-8885 o hubzone@sba.gov
-

Programa de Adquisición de Pequeñas Empresas de Veteranos Discapacitados

- Creado por la Ley de Beneficios para Veteranos de 2003
- Se aplica a las compras superiores a \$3,000 dólares
- Autocertificación en el CCR
- La Administración de Veteranos determina la incapacidad de servicio
- No hay límites de plazo
- Beneficios del programa competitivo y de fuente única
- Fuente única sólo cuando una SDVOSB puede satisfacer el requisito
- Las adquisiciones pueden reservarse para la competencia entre las SDVOSB si dos o más empresas pueden competir y adjudicarse a un precio de mercado justo
- Objetivos de subcontratación y contratación principal
- FAR 19.14



Administración de Veteranos



- Vetbiz.gov
- Sitio web de la Administración de Veteranos (VA) que alberga la base de datos de las Páginas de Información de Proveedores (VIP) para las empresas elegibles al Programa de Pequeñas Empresas Propiedad de Veteranos.
- La Administración de Veteranos (VA) verifica la propiedad y el control de las pequeñas empresas propiedad de veteranos, incluidos los discapacitados para el servicio
- La solicitud de verificación VetBiz VIP comienza en el sitio web
- Las pequeñas empresas propiedad de veteranos (VOSB) deben ser propiedad de veteranos en un 51% o más
- 12/8/09 – La Administración de Veteranos (VA) emitió la norma final para la contratación de VOSB y SDVOSB
- Deja de lado las adquisiciones y los beneficios de la única fuente

Pequeña empresa propiedad de mujeres (WOSB)

- El Congreso aprobó la ley pública 106-554 que autorizaba el programa WOSB en el año 2000.
- Se realizaron estudios para determinar en qué industrias las mujeres estaban poco representadas - sólo se identificaron 4 originalmente.
- El Registro Federal del 1 de octubre de 2008 enmendó las regulaciones del nuevo programa WOSB, pero no identificó las industrias en las que las WOSB están poco representadas o sustancialmente poco representadas en la contratación federal.
- El 3 de abril de 2010, la administración actual propuso una norma única y eficaz para las empresas que son propiedad de mujeres y están controladas por ellas en un 51% o más. Se sometió a los comentarios del público durante 60 días; hasta la fecha no se ha publicado ninguna norma definitiva.



Stony Brook University

Pequeña empresa propiedad de mujeres (WOSB)



Norma Propuesta-3/4/2010

- Registro Federal Vol. 75, n° 42 (disponible en línea).
 - Se han identificado 83 industrias en las que las WOSB están infrarrepresentadas (45) o sustancialmente infrarrepresentadas (38)
 - Los contratos pueden reservarse para que las WOSB compitan únicamente en los sectores identificados, cuando el precio previsto no supere los 5 millones de dólares en el caso de la fabricación y los 3 millones de dólares en los demás contratos.
-

- Deben ser pequeñas y pertenecer en un 51% a una o más mujeres económicamente desfavorecidas
 - Se puede prescindir de la condición de desventaja económica si la industria está sustancialmente subrepresentada
 - ED = Ingresos anuales inferiores a \$200,000 dólares, patrimonio neto inferior a \$750,000 dólares y activos totales inferiores a \$3.0 millones de dólares
 - La empresa debe estar certificada por una agencia federal, un gobierno estatal, una entidad aprobada por la SBA, o certificar al funcionario contratante y proporcionar la documentación adecuada (ORCA + documentos)
-

Conozca las normas

- Reglamento Federal de Adquisiciones (FAR)
 - www.arnet.gov/far
 - Subparte 8.4 - Listas de suministros federales
 - Parte 13 - Adquisiciones simplificadas
 - Parte 14 - Licitación sellada
 - Parte 15 - Contratación por negociación
 - Parte 19 - Programas para pequeñas empresas
-

Garantía de fianza de la SBA

- SBA no emite bonos directamente al contratista.
 - El contratista debe seleccionar una empresa de fianzas participante o un agente de fianzas (que represente a una empresa de fianzas). La lista está disponible en www.sba.gov.
 - Los contratos individuales de \$5 millones de dólares o menos son elegibles para la garantía de fianza.
 - Las solicitudes de fianza final y de licitación tienen una tasa de tramitación de \$7.29 dólares por cada mil dólares de valor del contrato.
-

Página de inicio de la SBA:

www.sba.gov

- Oportunidades de negocio: Una guía para ganar contratos federales en www.sba.gov/training
 - Contratación gubernamental:
 - www.sba.gov/GC
 - El sitio incluye enlaces a los principales programas de contratación del gobierno y una red de formación sobre contratación federal para pequeñas empresas.
-



Stony Brook University

SBA Albany Matchmaker



- Qué: Albany Matchmaker & Expo 2010 ofrecerá a los representantes de compras de las agencias federales, estatales y locales, las universidades y las mayores empresas del país un foro para discutir cara a cara las posibles oportunidades de contratación
 - Cuándo: Martes 14 de septiembre de 2010, de 8 a.m. a 12:30 p.m.
 - Dónde: The Albany Marriott, 189 Wolf Rd., Albany, N.Y.
-



Stony Brook University



Información de contacto

James Quackenbush

Especialista en desarrollo empresarial

Oficina de distrito de Syracuse

224 Harrison Street - Suite 506

Syracuse, NY 13202

315-471-9393, x252

james.quackenbush@sba.gov

Fuente: Administración de Pequeñas Empresas (SBA)