

**Stony Brook Small Business Development Center se asocia con Bank of America para
2022 Estrategias comerciales hispanas del condado de Suffolk:
Programa de Asistencia para Contratos de Adquisiciones y Certificación MWBE**

¿Por qué dejar millones de dólares en la mesa de contratación local, estatal y federal?

Stony Brook SBDC se asocia con Bank of America para fortalecer la pequeña y mediana comunidad empresarial hispana. Siendo particularmente consciente de la población desatendida, el SBDC se alinea estrechamente con el enfoque de la Fundación Caritativa de Bank of America en la movilidad económica de las pequeñas empresas para fortalecer e impulsar el crecimiento responsable dentro de las comunidades hispanas y proporcionar una hoja de ruta y recursos para el crecimiento sostenible.

Tanto las pequeñas como las medianas empresas desempeñan un papel fundamental en el avance de nuestras economías. ¿Por qué dejar millones de dólares en la mesa de contratación local, estatal y federal cuando se presenta la oportunidad de obtener ingresos de contratos locales, estatales y federales? El Programa de Asistencia para Contratos de Certificación y Adquisiciones de Empresas Propiedad de Mujeres y Minorías (MWBE) se esfuerza por promover dicha oportunidad económica y guiar a la comunidad hispana existente y futura, que está floreciendo pero que está desatendida, brindando iniciativas de programas educativos y asistencia técnica para aplicaciones a todos los segmentos relevantes de la industria.

El SBDC tiene un largo historial de proporcionar recursos de desarrollo empresarial a las comunidades desatendidas, incluido el alojamiento de programas de administración de pequeñas empresas como las certificaciones 8 (a), HubZone y MWOBE (Empresas comerciales propiedad de mujeres de minorías) para obtener acceso a dólares de contratación federal para pequeñas empresas desfavorecidas. , para pequeñas empresas que operan y emplean a trabajadores en Zonas Comerciales Históricamente Subutilizadas (HubZones), y ayudan a nivelar el campo de juego para las personas subrepresentadas, potencialmente en desventaja económica y mujeres propietarias de negocios.

El programa Hispanic Business Strategies se presentará íntegramente en español, el idioma nativo de la audiencia objetivo. Este programa comprende tres fases de asistencia: aprender las oportunidades y ventajas de la certificación como una empresa propiedad de minorías; un programa intensivo de asistencia práctica e individual de 2 meses para ayudar en la solicitud de certificación; y por último, capacitación en contratación y propuestas de licitación para aprender las mejores prácticas para obtener contratos de contratista principal o gubernamentales.

"Nueva York es un líder nacional cuando se trata de trabajar con MWBE para ayudar a garantizar que los líderes empresariales talentosos de todo nuestro estado puedan aportar sus perspectivas únicas y valiosas a nuestros proyectos", dijo el gobernador Hochul en un comunicado de prensa con fecha del 27 de septiembre de 2021.

"Nuestra diversidad es nuestra fuerza, y al utilizar las habilidades especiales de las mujeres y las personas de color en lo que hacemos, estamos haciendo que nuestra economía sea más inclusiva y más sólida. Estoy más comprometida que nunca con nivelar el campo de juego para que las mujeres- y las empresas propiedad de minorías tienen mayor acceso a los contratos estatales.

Los socios estratégicos de SBDC para este programa incluyen organizaciones de desarrollo cívico y económico basadas en hispanos y minorías, cámaras de comercio, consulados y bibliotecas en comunidades marginadas, así como socios estratégicos específicos dentro de la comunidad de la Universidad de Stony Brook, como la Oficina de

Adquisiciones MWBE y el Consorcio de Recursos de Tecnología de Fabricación (MTRC). Este programa está patrocinado en parte por la Fundación Benéfica de Bank of America.